



Kompetencer/Opgaver:

- ✓ Solid erfaring med situations- og forandringsledelse
- ✓ Nærværende, involverende og udviklende ledelsesstil
- ✓ Solid erfaring med salg og kundekontakt
- ✓ Optimere processer og opgaver
- ✓ Udarbejde, implementere og effektuere på strategier og KPI'er
- ✓ Solid erfaring med eksterne samarbejdspartnere ift. logistik
- ✓ Projektleder på tværgående projekter
- ✓ Excel og generelt MS-office
- ✓ KAN/VIL Matrice som ledelsesværktøj

Egenskaber:

- ✓ Nærværende og involverende
- ✓ Analytisk og strategisk
- ✓ Struktureret, effektiv og proaktiv
- ✓ Stærke kommunikations- og forhandlingsevner
- ✓ Tager ejerskab og ansvar
- ✓ Engageret, dynamisk og proaktiv
- ✓ Handlekraftig og målrettet
- ✓ Pragmatisk og positiv indstilling

Uddannelse:

- HHX, Ballerup Handelsskole, 1999
- SPIN Samtale teknik, Huthwaite, 2018

Sprog:

- ✓ Dansk, Modersmål
- ✓ Engelsk, Forhandlingsniveau

Personligt / Fritid:

- ✓ Deltidsfar til 2 drenge på 5 og 9 år
- ✓ Familie, venner, sport, livet
- ✓ Kørekort

Profil:

Skarp og erfaren leder med fokus på mennesket og den gode trivsel i arbejdet mod indfrielse af målsætningerne.

Som leder såvel som person er jeg ligetil, direkte og oprigtig. Jeg formår at samle kollegaer og medarbejdere via en involverende og nærværende ledelsesstil.

Jeg tror på og har solid erfaring med en coachende, tillidsbaseret og involverende ledelsesstil, giver de bedste resultater og ikke mindst motiverende og glade medarbejdere.

Jeg er kendt for et stort fokus på løbende optimering af processer, den ekstra gode kundeoplevelse, samt sikre succesfulde tværgående projekter gennem kontinuerlig opfølgning på aftaler og delmål.

Flid, Fokus og Færdigheder

- Motto for hvordan vi når vores målsætninger

Lyt, Forstå og skab tryghed

- Motto for hvordan vi kommunikerer internt og eksternt

Erfaring:

Indoor Sales, TNT (2001-2004),
Sales Support, DHL (2004-2008),
Sales & Customer Support, Papyrus (2008-2011)
Key Account Manager, Intrum Justitia (2011-2014)
Markedschef, DELACOUR Finansservice (2014-2015)
Sales Support Teamleder, DACHSER, (2015-2018)
Selvvalgt orlov, ifm. Barsel (aug 2018-jan 2019)
Contract & Customer Service Manager, Stanley Security (feb 2019-november 2021)
Selvvalgt orlov ifm. Skilsmisse (dec 2021-feb 2022)
Leder, Internt Salg, Saint Gobain Ecophon, (Marts 2022 – dd)