

JENS CORNELIUS

Senior leder, Cand.merc.(dat)

+45 22219901

[linkedin.com/in/cornelius/](https://www.linkedin.com/in/cornelius/)

@ jens.cornelius77@gmail.com

Kirsebærhegnet 47, 2670 Greve



↓ A Z
Ledelse handler om at skabe resultater gennem andre og få ting til at ske, som ikke ville være sket af sig selv

> INVESTER I ERFARING OG FÅ GOD LEDELSE OG PROFITABEL VÆKST

Ledererfaring med værktøjskassen i orden

Senior profil med 12 års ledererfaring, heraf 6 år med fuldt forretningsansvar; salg, forretningsudvikling, software- og produktudvikling, kunder, drift & support, medarbejdere, partnere og økonomi for 60 FTE (DK/PL), 200 kunder, 3 produktområder og 5 partnere i Norden. Med en Cand.merc.dat suppleret med uddannelse i ledelse, LEAN, enterprise arkitektur, forhandling og ESG er min værktøjskasse i orden. Jeg arbejder såvel strategisk som operationelt på tværs af organisationen og er vant til at stille de rigtige spørgsmål, sætte de rigtige mennesker sammen, skabe tillid, samarbejde og arbejds glæde, og kommunikere tydeligt om strategi, mål, leverancer og succeskriterier.

Strategisk og kommercielt mindset

I får en kollega som er anerkendt som en strategisk og handlekraftig leder med erfaring i at skabe og geare en organisation til vækst. Jeg har med succes gennemført en forretningsmæssig, teknisk- og organisatorisk forandrings- og vækstrejse der skabte en markedsleder. Jeg har etableret strategiske partnerskaber i Danmark og Norge og skabt en skalerbar (SaaS) forretningsmodel med globalt perspektiv. Jeg har et solidt personligt drive der kombineret med tydelig kommunikation, handlekraft og naturlig gennemslagskraft får ting til at ske.

Passion for mennesker og god ledelse

I får en leder med en stærk passion for mennesker, god ledelse og fokus på at skabe en inkluderende virksomhedskultur der sikrer en sund livsbalance, og hvor arbejds glæde går hånd i hånd med bæredygtig adfærd, teknologisk udvikling og synlige kommercielle resultater. Jeg har hele min karriere arbejdet sammen med og ledet (direkte/indirekte) softwareudviklere, it-arkitekter, projektledere og ingeniører. Som leder er jeg anerkendende, tydelig, beslutsom og handlekraftig, og kombinerer det naturligt og effektivt med smil, grin og humor.

STYRKER



Ledelse af ledere og specialister i faglige miljøer

Ledelse med følgeskab, motivation, arbejds glæde og resultater forankret i en stærk samarbejdskultur på tværs af funktioner, fagdiscipliner, geografi og ledelseslag.



Strategi-, organisation og forretningsudvikling

Visionær og strategisk tænkende med evne til at identificere og omsætte ideer, viden og færdigheder til forretningsværdi, glade kunder, faglig stolthed og vækst.



Bæredygtig forretningsdrift- og styring

Blik for at flere bundlinjer samtidigt skal optimeres, styres og balanceres med erkendelse af at udvikling og sund vækst kræver vedholdende bevidst forandringsledelse



Salg & partnerskaber

Naturlig "salgs mindset" der motiveres af at åbne døre, skabe relationer, identificere muligheder, forme løsninger og danne gensidigt værdifulde aftaler og partnerskaber.



Kommunikation & samarbejde

Ekstrovert og tydelig kommunikator med gennemslagskraft der skaber troværdighed, klarhed og motivation til at arbejde sammen i den aftalte retning mod de fastlagte mål.



Produktstyring & markedsudvikling

Markeds- og behovsorienteret med evne til at skabe og lancere teknologisk realiserbare værdiskabende løsninger i tråd med strategi og business case med den rette timing

SPROG

Dansk
Modersmål



Engelsk
Forhandling



BRANCHER

Energi & forsyning



Pharma (IT & Automation)



Information Technology



KARRIERE

05/2017 - 01/2024

Odense

Business Line Director (Energi & Forsyning)

KMD A/S

Forretningsansvarlig: P/L, strategi, salg, produkt, leverance, kunder. Direkte personaleansvar for 4 ledere og 2 medarbejdere (indirekte 60 pers.). Medlem af områdeledelse (8 pers.). Reference til VP.

- Gennemført succesfuld integration af opkøbt selskab og opbygget ny organisation/ledelse (15>60 pers.)
- Forankret ny mission "We are saving the planet" der forener bæredygtighed og kommerciel vækst
- Skabt høj (75/100) medarbejdertilfredshed med en direkte tilfredshedscore af mig som leder på 80/100
- Sikret høj diversitet og kønslighed i såvel lederteam som blandt medarbejderne i mit forretningsområde
- Øget NPS/CSAT med 60% ved at fokusere på kunderejsen og indføre styring på resultat & indsatsmål
- Tredoblet omsætningen <15 mio. til >45 mio. og konverteret fra 80% T/M til 80% RR baseret på SaaS
- Skabt markedsleder indenfor energy management (EMS) med kunder ~ 40% af alle offentlige m2
- Skabt markedsleder indenfor meter data management (MDM) ~ 70% af alle elmålere i DK
- Etableret nye strategiske partnerskaber og forhandleraftaler med selskaber i Danmark og Norge

01/2012 - 04/2017

København

Sektionsleder, Forretning IT (Energi & Forsyning)

HOFOR A/S

Fagligt ledelsesansvar for it-strategi, digitalisering, it-arkitektur, it-projektledelse og it-sikkerhed. Personale- og budgetansvar (15 FTE/30 mio.). Medlem af IT-ledelsen (9 pers.). Reference til CIO.

- Indført Enterprise Arkitektur (EA) som koncern disciplin forankret hos CFO i direktionen
- Gennemført succesfuld integration af 200+ IT/SCADA systemer efter køb af Amagerværket
- Indført ny samarbejdsmodel mellem IT og forretning med afsæt i målbilleder og roadmap (EA)

09/2009 - 12/2011

København

Projektleder (Energi & Forsyning)

HOFOR A/S

Projektleder på to strategiske tværgående koncern projekter med CIO & direktion som styregruppe

- Fik udarbejdet og godkendt ny koncernfælles it-strategi på tværs af forsyninger (SCADA) og stabe (IT)
- Fik som projektleder på EU udbud indgået attraktiv kontrakt for indkøb af nyt kundeafregningssystem

01/2008 - 08/2009

København

IT Forretningspartner (Energi & Forsyning)

HOFOR A/S

Ansvarlig for strategisk it-rådgivning og it-budgettering overfor forsynings- og forretningschefer

- Fik udarbejdet og godkendt ny koncernfælles it-strategi på tværs af forsyninger (SCADA) og stabe (IT)
- Fik som projektleder på EU udbud indgået attraktiv kontrakt for indkøb af nyt kundeafregningssystem

08/2006 - 12/2007

Ballerup

Projektleder (Pharma)

LEO Pharma A/S

Projektporteføljestyring og projektsupport til EVP, Global Production

- Implementeret ny styringsmodel for projekter og etableret projektboard med EVP som ejer
- Udarbejdelse af business cases og projektoplæg for opgradering af SCADA anlæg på site Ballerup

08/2004 - 07/2006

Ballerup

IT Projektleder (Pharma)

Stage One Computing A/S

Ledelse af IT og automationsrelaterede projekter (computer system validation, electronic records).

- Opgradering af ABB SattLine DCS & SCADA system til support af Water for Injection (WFI) anlæg
- Designet ny sikkerhedsarkitektur for implementering af fabrikksspecifikke Active Directory Services

08/2004 - 07/2007

Glostrup

Key Account Executive (IT)

ConCor A/S

Salg af web-projekter, kundepleje og udvikling af storkunder (KAM)

- Spinoff fra PCSYS hvor jeg lavede en buy-out af webforretning og kunder
- Opbyggede et nyt forretningsområde og leverede markant vækst i konsulentforretningen

08/2002 - 07/2004

Glostrup

Konsulentchef (Pharma)

PCSYS A/S

Sourcing af IT-konsulenter (QA/QC, 21 CFR Part 11, cGMP/GAMP)

- Leder af forretningsenhed med 15 konsulenter på kontrakt hos Novo Nordisk
- Vandt nye kontrakter og projekter hos bl.a. Lundbeck og LEO Pharma

10/1999 - 07/2002

Glostrup

Salgskonsulent (IT)

PCSYS A/S

Salg af web-udviklingsprojekter, og internet rådgivning og leder af salgs- og web team (10 pers.).

- Indgik kontrakt om udvikling af fælles web platform til Arbejdernes Landsbank, Forstædernes Bank, Bankpension, Totalbanken og Trekroner Forsikring. Løsningen blev ny web CMS standard hos BEC.

KARRIERE

01/1997 - 09/1999

Glostrup

● Marketingassistent (IT)

PCSYS A/S

PA til CMO. Superbruger på DTP software, udarbejdelse af materiale og salgssupport

- Planlagde, designede og eksekverede ~10 kunde events årligt
- Redesign af hjemmeside og lancering på ny web content platform

UDDANNELSE

02/2024 - 04/2024

København

● ESG-rapportering

Copenhagen Business Academy, Akademikursus, 5 ECTS (12)

- Viden om centrale principper, begreber og modeller i relation til ESG-rapportering, samt indsigt i lovgivning, krav og standarder for ESG-rapportering, samt analyseværktøjer til beregning af ESG.
- Projekt og eksamen med fokus på praktisk ESG rapportering ud fra CSRD, ESRS og DMA.

2023

Danmark

● Det personlige lederskab

Ledelseshøjskolen, Troels Bech og Jakob Aagaard

- Fokus på udvikling af det personlige lederskab herunder nærværende ledelse, motivationstyper, ubehag forbundet med topræstationer, samt refleksionsøvelser over vores værdikompass.

2013

København

● Ledelse i praksis

Copenhagen School of Design and Technology, Akademikursus, 10 ECTS (12)

- Strategidannelse, selvledelse, situationsbestemt ledelse og lederstile
- Personlig udviklingsplan og praktisk ledertræning med udgangspunkt i cases
- Eksamensprojekt og individuel mundtlig eksamen (Karakter 12)

2013

København

● Forandringsledelse

Copenhagen School of Design and Technology, Akademikursus, 10 ECTS (12)

- Teori om forandringsstrategi og -ledelse og strategisk kompetenceudvikling
- Strategiske og innovative processer og praktisk træning med fokus på forandringsledelse
- Eksamensprojekt og individuel mundtlig eksamen (Karakter 12)

2001 - 2009

København

● M.Sc., Business Administration and Computer Science

Copenhagen Business School (CBS)

- Afhandling: Project Portfolio Management in Global Production (Case: LEO Pharma)

1998 - 2001

København

● B.Sc., Business Administration and Computer Science

Copenhagen Business School (CBS)

1992 - 1995

København

● Matematisk student

Christianshavns Gymnasium (CG)

CERTIFIKATER

SMARTnership Negotiation Master Class

Keld Jensen (2019)

Enterprise Arkitektur - TOGAF 9.1 Certified (Level 2)

The Open Group (2016)

IT Service Management - ITIL® Foundation (v3)

MetierWestergaard A/S (2016)

LEAN i praksis

HOFOR A/S (2012)

FRIVILLIGT ARBEJDE

Med-stifter og bestyrelsesmedlem

Foreningen Christianshavns Gymnasiums Venner (CG's Venner)

📅 03/2007 - 09/2009 📍 Christianshavn

CG's Venner er en støtteforening som blev dannet af tidligere elever umiddelbart efter hæværket mod skolen i forbindelse med ungdomshusulykkerne d. 2 og 3. marts 2007. Foreningens formål var i første omgang at organisere en indsamling af midler til at dække det tab på ca. 400.000 kr., som skolen led pga. en selvrisko på forsikringen. Foreningen indsamlede over 400.000 DKK i min tid og kunne i Februar 2009 som 1. støttebetaling overrække 230.000 DKK til skolens rektor. Foreningen arrangerer i dag den årlige fest for gamle elever.

PRIVAT

Født marts 1977 (46 år).

Opvokset i Dragør på Amager.

Uddannet Cand.merc.(dat) fra CBS, København.

Fraskilt. Far til Esther (16) og Albert (14) i en deleordning. Kæreste siden 2018.

Hus i Langeskov (Fyn), lejlighed i Greve og sommerhus på Lolland.

Dyrker motionstræning, spiller keyboard og elsker god italiensk rødvin.

Har kørekort (B), egen bil og vant til at pendle/rejse.

PERSONPROFIL (HBDI® & DISC® ASSESSMENTS 2023)

Ekstrovert	Empatisk	Humoristisk	Konstruktiv	Optimistisk	Overbevisende	Visionær	Intuitiv
Samarbejdende	Holistisk	Relationsorienteret	Vedholdende	Resultatorienteret	Beslutsom		

UDTAGELSER (5/53)

Lederkollega (HR Executive)

"Jeg har arbejdet tæt sammen med Jens i forbindelse med organisationsudviklende initiativer.

Jens brænder for ledelse og sit team. Det er altid en fornøjelse at arbejde sammen med Jens og være en del af teamets succes."

Medarbejder (leder)

"Jens er som chef utrolig dygtig til at sætte retning og krav samtidig med at han støtter, coacher og hjælper.

Han tænker hele medarbejdere og ved hvornår han skal uddelgerer og hvornår han skal træffe beslutninger.

Jens har stort strategisk potentiale og er fremadsynet og ambitiøs.

Lederkollega (sideordnet)

"Jens bidrager altid med en konstruktiv tilgang som kommer hele vejen rundt, og kommer ofte med den helt velgennemtænkte vinkel som hævede kvaliteten af den samlede diskussion - og som gruppen ikke havde kommet frem til uden Jens."

Kunde (chef/beslutningstager)

"Jeg har haft fornøjelsen af at arbejde sammen med Jens, og jeg kan varmt anbefale ham da jeg oplever ham som en yderst professionel og pålidelig samarbejdspartner. Jeg oplever at Jens altid jagter at leve op til det aftalte. Jens er klar og tydelig i sin kommunikation hvilket tydelig bidrager til det gode samarbejde. Jeg vil derfor med glæde samarbejde med Jens igen."

Medarbejder (Product Manager)

"Som leder formåede Jens (hurtigt) at identificere mine styrker, give nye perspektiver på udfordringer og generelt motivere mig i mit arbejde med stor tiltro, engagement og anerkendelse."

Medarbejder (Lead Solution Architect)

"Jens er en super kompetent leder, der har en unik evne til at se frem ad og hvad der er brug i en langtidssikret strategi og lægge planen og sætte retningen derefter. Jens er har et godt øje for en stærk prioritering, og tør skære ind til benet når det er nødvendigt."

Medarbejder (Senior Developer)

"Jens cared about what we did, our goals, and what motivated us. Jens made sure to keep an eye on potential problems to make sure our plans stayed on track. I highly recommend him for being a fantastic leader who listens, cares, and keeps things running smoothly. "

Medarbejder (Product Owner)

"Jens har udvist et kæmpe drive og engagement. Han er målrettet, vedholdende og indsigtfuld - ikke kun i forhold til forretningsrettede aspekter, men også hvad angår personaleledelse og medarbejderudvikling. Og så er han en sand mester i tydelig kommunikation og forventningsafstemning!"

Se flere anbefalinger (50+) under afsnittet Anbefaling på <https://www.linkedin.com/in/cornelius/>