



# CASPER SPUR

C V

## PROFIL

Jeg er uddannet Bachelor i innovation og entreprenørskab. Jeg brænder for at skabe, og være en del af udviklingen af nye ideer. Jeg har en bred teoretisk baggrund inden for salg, markedsføring, organisation, kommunikation og økonomi. Der udover også innovation, produktudvikling, forandringsprocessor og forretningsudvikling. Jeg er god til at samarbejde, vidensbegærlig, og yder altid den bedst mulige indsats.

## KONTAKT

TELEFONNUMMER:  
25365295

MAIL:  
casper@casperspur.com

## UDDANNELSE

---

### Bigum og CO

2022- 18. september – 28. oktober

Digital markedsføring ved Bigum og co. Helhedsorienteret markedsføring, på alle digitale kanaler, herunder SEO, Google og Facebook Ads, Socialmedie strategi, og e-mail markedsføring, samt automatisering

### Erhvervsakademiet Lillebælt

2013 - 2015 - Professionsbachelor Innovation og Entreprenørskab

2011 - 2013 Markedsføringsøkonom

### Tietgenskolen

2010 - 2011 HGV Business højniveau

2009 - 2010 HG – 1. årig

### TEC Ballerup

1999 – 2003 – IT-supporter

## ERHVERVSERFARING

---

12.2022 – 1.2023 Lokal-gruppen

Praktikant. Udrulning af 100 nyhedssider til de største byer i Danmark, Tekst forfatning, Hjælp til markedsføring, google analytics, samt ideer til langsigtet strategi for virksomheden.

9.2021 – 2.2022 Focus-people

Respiratorisk hjælper – Pleje af ALS patient, som havde behov for 24 timers overvågning.

11.2019 – 7.2021 youSee

Kunderådgivning for vores fantastiske kunder, hjælp til deres udfordringer, samt gennemgang af deres kundeforhold, med henblik på eventuelt mersalg.

Proceskonsulent - Projektleder for quality time, hvor mit ansvar var et prioritere procesfejl, og finde de rette personer i organisationen til at løse problemerne. Derudover stod jeg for mødeledelse på en række interne møder i organisationen.

12.2017 – 1.2019 Stakem.io

Co- Founder. Ansvar for teknologi, drift og vedligeholdelse af servere.

Udvikling af ny funktioner, samt løbende opdatering på de mange projekter i blockchain, som kunne være interessante for vores kunder.

## ERHVERVSERFARING FORTSAT

---

11.2018 Kort vikariat hos Tenax sild.  
Stegte sild, pakkede færdige varer, hjælp til med rengøring.

07.2018 – 11.2018 DSB sporarbejde  
Som underleverandør via min virksomhed. Hånd mand ved sporjustering.

07.2014 – 06.2020 Spur CON:TRA  
Min egen virksomhed hvor jeg ud over koncept udvikling, også sælger personlige lasergraverede gaver, samt sælger forskellige sportskort.

07.2016 – 03.2017 Fiberline  
Ansvarlig for vedligeholdelse af værktøjer til kulfiber produktion.

10.2013 – 12.2014 Unilever / In-Store  
Merchandise med ansvar for Bilka i Odense, samtlige vare indenfor rengøring, hygiejne og personlig pleje. Derudover sideløbende opgaver i andre varehuse under dansk supermarked, primært beliggende på Fyn.

01.2013 – 07.2014 Kortkongen  
Egen virksomhed, med salg af sportskort og tilbehør til disse.

11.2012 – 04.2013 Experiential training tech  
Praktik forløb i forbindelse med min markedsføringsøkonom uddannelse. Mine opgaver under dette forløb var bl.a. Forretningsudvikling, Prisudregning, Fragtaftaler, Fremvisning af produkter til events, Indkøb af computere til brug med træningsprogrammer samt opdatering af webside.

02.2007 – 12.2008 X-Border Logistics APS  
Medejer. Kurer kørsel med pakker, for både interne og eksterne kunder. Primære opgaver, Salg, Markedsføring og Disponering.

03.2006 – 03.2007 Spur Transport  
Min første oplevelse som iværksætter. Kurer kørsel i ind- og udland. Samt alle de administrative opgaver som følger med det at have egen virksomhed.

07.2004 – 03.2006 Post Danmark  
Pakkepost, omdeling af pakker til erhvervskunder, samt opkrævning af betalingspakker.