

## Contact

+4550996062 (Mobile)  
lars.erik.kristensen@gmail.com

www.linkedin.com/in/  
larserikkristensen (LinkedIn)

## Top Skills

Account management  
Pricing  
New business development

## Languages

English (Professional Working)  
German (Professional Working)  
Swedish (Professional Working)  
Norwegian (Limited Working)

## Honors-Awards

Hendes Majestæt Dronningens  
fortjensttegn HJV  
HJV 25 års medalje

# Lars-Erik Kristensen

Værdiskabende bindeled mellem salg & teknik samt Markedsføring  
Helsingør, Capital Region of Denmark, Denmark

## Summary

Jeg har igennem de sidste mange år primært arbejdet, som intern account manager/teknisk supporter/customer succes executive med ansvar for salg og rådgivning, tilbudsgivning, salgs-statistikker, messeopfølgning, vurdering af mulige nye kundesegmenter, opfølgende salg og intern support af kørende sælgere med bl.a aftale og koordinering af kundebesøg.

Jeg er vant til både at arbejde selvstændigt men også til at indgå i teams om at løse opgaver og jeg søger altid at løse mine opgaver med ansvar. Jeg har arbejdet på flere niveauer igennem årene og har derfor en fornuftigt tilgang til opgavernes løsning uanset hvilken funktion jeg varetager.

Som det fremgår af mit CV har jeg en teknisk uddannelse inden for både El, styrings- og regulerings teknik, som sammen med min akkumulerede erfaring gør, at jeg har en god forståelse for kundernes applikationer. Med denne tekniske baggrund og fokus på salg er jeg i stand til at finde og matche den rigtige løsning for kunderne, såvel teknisk som økonomisk.

Undervejs har jeg gjort brug af en lang række af relevante it-værktøjer, hvorfor jeg er særdeles velfunderet på også dette felt og sprogmæssigt har jeg i mange år haft både tysk og engelsk som primær sprog i korrespondance med såvel fabrikker som med underleverandører.

Som menneske er jeg en person med stort drive og nyder at kommunikere med kunder om den bedste løsning på deres problemstilling. Og mine mange års erfaring omkring kommunikation og information fra Forsvaret og Hjemmeværnet, hvor min kontakthflade har spændt fra Hr & Fru Danmark til Politikere og andre myndighedspersoner gør at jeg har en evne til at komme i dialog med andre mennesker og i stand til at udvikle et netværk og kunderelationer

---

## Experience

Søger mit næste drømme job

Intern sælger, Customer Succes, Teknisk support, Kundeservice

2022 - Present (2 years)

Nordsjælland og Storkøbenhavn

Kontaktinfo:

Mail: lars.erik.kristensen@gmail.com

Mobil: 5099 6062

Kompetencer: Salgsproces (B2B, B2G, B2C), Administration af kunderelationer (CRM); Udvikling af nøglekunder, Kundefokuseret service; Kommunikation; Produkt Marketing; Løsning sælger; Undervisning; Udvikling af læseplaner; Lektion planlægning; Projektledelse

Danish Homeguard

Recrutting Officer - (Frivilligt arbejde)

1998 - January 2024 (26 years)

Generelle opgaver:

- Deltager i planlægning af funktionsuddannelse.
- Forestår tilrettelæggelse, gennemførelse og kontrol af funktionsuddannelse på direktiv fra underafdelingschefen.
- Deltager i planlægning, tilrettelæggelse, gennemførelse og kontrol af informationsrelaterede aktiviteter i underafdelingen.
- Forestår planlægning, tilrettelæggelse, gennemførelse og kontrol med historik, hjv.dk og andre relevante informationsaktiviteter, herunder sociale medier.
- Rådgiver nærmeste fører om egen uddannelse.

Specifikke opgaver:

- Ansvarlig for informationsvirksomhed, planlægning, tilrettelæggelse, gennemførelse og kontrol af pålagte opgaver.

- Løser sine opgaver med udgangspunkt i KC udgivne direktiv for informationsvirksomhed.
- Støtter HD udarbejdelse af strategiske og plangrundlag for lokale informations-, image- og hverveinitiativer.
- Forestår information i det geografiske funktionsområde om hjemmeværnets funktion og tilknytning til totalforsvaret.
- Forestår gennemførelse af hverveaktiviteter.
- Deltager i gennemførelse af orienteringssamtaler.
- Fastholder kontakten til ansøgere fra ansøgning til enkadring.
- Forestår gennemførelse af foredragsvirksomhed om hjemmeværnet overfor såvel interne som eksterne.
- Deltager i kontaktarbejde til partnere og lokalpolitiske partnere.
- Etablerer netværk til lokalpressen i det geografiske funktionsområde.
- Forestår informationstjeneste i forbindelse med afprøvning og ajourføring af planer.
- Deltager i operations- og planlægningscenterets opgaveanalyse og formulering af egne muligheder samt opstilling af styrende faktorer i relation til informationstjenesten.

### Retnemt Måltidskasser

Produktionsspecialist

2016 - 2021 (5 years)

Tovholder på Lager- og procesoptimering

Herunder service og vedligeholdelse af produktionsanlægget, som sikrede den daglig produktion af måltidskasser som udgjorde mellem 7.000 og 12.000 enheder pr uge

### Det Danske Forsvar

Instruktør/Rådgiver

2014 - 2016 (2 years)

Udsendt om instruktør og underviser

### RS Components

Key account manager/Tek support

2010 - 2013 (3 years)

## Copenhagen

Teknisk salg af RS Produktsortiment inden for elektronik & el-/automations-HW samt både instrumentering & Procesinstrumentering

Primær ansvarsområde Sverige og Norge

Genererede årlig vækst på 5-6% i markedsandele

Sekundær ansvarsområde Danmark

## Rittal

Internal Key account manager

2006 - 2009 (3 years)

Høje-Tåstrup

Fik bl.a. ansvar for etablering af Rittal Danmark MOD-center for modificering af tavler efter kundespecifikationer - herunder opbygning af procedurer og papirgang fra forespørgsel, over ordre til levering af færdigt produkt - samt ansvar for at optimere MOD-center

- Teknisk support om firmaets produkter (indkapslinger, fysisk IT-sikkerhed og strømfordeling)
- Udarbejdelse af tekniske løsninger
- SAP salg- og distribution keyuser
- Tilbudsgivning og opfølgning

## Endress+Hauser

Internal Sales Executive

2004 - 2006 (2 years)

Søborg

- Tilbudsgivning - Teknisk rådgivning - Ordremodtagelse - Ordrebehandling
- Efterkalkulation af ordrer - Salgspris kalkulationer - Mødebooking

## Freelance Konsulent

Heavy-current Engineer

2003 - 2003 (less than a year)

I forbindelse med større nedskæringer hos Geveke Teknik (grundet angrebet på Twin Towers 9/11-2001) blev jeg fritstillet men enkelte af mine kunder ønskede at jeg rådgav dem og afsluttede mine projekter hos dem hvorfor jeg kortvarigt oprettede min egen konsulentvirksomhed til dette

## Geveke Teknik A/S

## Internal Sales Executive

2001 - 2002 (1 year)

Albertslund

Hos Geveke Teknik (idag atter Hans Buch) arbejde jeg med instrumentering herunder transmittere fra SMAR® hvor jeg gik fra forspørgsel på tryktransmittere fra FLS Milljø til at vinde det fuldt projekt for opgradering af instrumentering på West Burton Power Plant i England

- Tilbudsgivning - Teknisk rådgivning - Ordremodtagelse - Ordrebehandling - Mødebooking
- Efterkalkulation af ordrer - Salgspris kalkulationer - Indkøb - Leverandørstyring - Produktionsordrer, samt opfølgning

## foxboro danmark

Produktchef

1998 - 2001 (3 years)

Søborg

Foxboro Danmark var en mindre enhed af Foxboro bestående af en Direktør, en Sekretær der samtidig var Regnskabsansvarlig samt to produktchefer for henholdsvis Foxboro IA Systemer samt for Foxboro Procesinstrumentering(mig)

Blandt mine succes historier kan jeg bl.a.nævne leverance af procesinstrumentering til Arla's ostemejeri i Taulov til en produktionskapacitet på 25.000 t ost på årsplan som siden er blevet udvidet til 70.000 t

Jeg har derfor arbejde på tværs af mange områder bl.a.:

- Salgskampagner - Promovering af produktprogram - Marketing - Udarbejdelse af præsentationer
- Udarbejdelse af forskelligt reklamemateriale for enkelt produkter - Oversættelse
- Tilbudsgivning - Salgspris kalkulationer - Teknisk rådgivning - Ordremodtagelse - Ordrebehandling
- Fakturering og kreditering af kundeordrer - Efterkalkulation af ordrer
- Samarbejde med servicepartner - Styring af reparationer - Ind-justering af apparater samt servicering og opstart
- Indkøb - Leverandørstyring - Produktionsordrer, samt opfølgning - Styring af leverancer fra fabrik

- Styring af leverandør fakturaer - Lagerstyring - Forhandling med speditør
- Styring af leverancer til kunder

### J. Klitsø A/S

Intern Salgssupporter

1996 - 1998 (2 years)

Farum

Arbejdede både med kundeservice, supportering af kørende sælgere og produktchefer

i forbindelse med bl.a - Tilbudsgivning & Teknisk rådgivning samt - kundeservice

Derudover supporterede jeg den marketingansvarlige og produktcheferne i forbindelse med bl.a:

- Udarbejdelse af forskelligt reklame materiale for enkelt produkter
- Udarbejdelse af produkt katalog
- Udarbejdelse af oplæg til Cd-rom
- Oversættelse

### F.L. Smidth & CO

Projektingeniør

1996 - 1997 (1 year)

Udsendt som rejsemontør i forbindelse med opstart af FLS cementfabrikker forskellige steder i verden.

- Afprøvning af systemer
- Servicering af systemer
- Dokumentation af systemer

### Kemp & Lauritzen A/S

Teknisk Designer

1989 - 1994 (5 years)

Albertslund

Arbejdede i afdelingen for Procesautomation hvor mit primærområde var Gasanalyser fra Hartman & Braun og blev som sekundærområde oplært i Hartmann & Brauns Procesinstrumentering.

Havde ansvar for FLS Automation som min primærkunde og leverede adskillige gasanalyser til deres projekter worldwide både nybygninger samt renoveringer

- Tilbudsgivning - Teknisk rådgivning - Produktionsordrer, samt opfølgning
- Design af systemer - Bygning af systemer - Afprøvning af systemer

### Løgstrup Steel A/S

Teknisk Assistent

1987 - 1988 (1 year)

Espergærde, Hovedstaden, Danmark

Gennemgik uddannelse som Teknisk Tegner/Teknisk assistent og fik samtidig en uddannelse i bygning af tavler, montering af instrumentering og ledningsførelse samt afprøvning af færdig tavle.

- Design af systemer - Bygning af systemer
- Rentegning af el-dokumentation
- Dokumentation af systemer

---

## Education

### HELP@HEAD

Service Ambassadør · (2023 - 2023)

### Copenhagen Business Academy

Salg & Salgspsykologi, Akademi modul · (September 2023 - November 2023)

### Bigum&Co

Digital Markedsføring · (2019 - 2019)

### Hjemmeværnsskolen

Rådgiver, Rådgiveruddannelse for frivillige og ansatte medlemmer af rådsorganisationer · (2012)

### Hjemmeværnsskolen

Samtaleleder, Løjtnant · (2012)